



นสพ. daraเดลี่

วันที่ 29 ส.ค.-3 ก.ย. 56

หน้า

‘กรุงเทพประกันภัย’ โภยกำไร 900 ล้าน

■Marketing Focus■

9 603158346 910276 25698740196374



● เพยอดการดำเนินงาน 6 เดือนแรกของปี 2555 ทำกำไรไปกว่า 915.8 ล้านบาท “กรุงเทพประกันภัย” มองแนวโน้มครึ่งปีหลัง ภาครวมธุรกิจยังโตต่อเนื่อง คาดว่าครึ่งหลังเบี้ยประกันภัยจะทะลุเป้าที่ 15,300 ล้านบาท

“นายพนส ธีรวนิชย์กุล” กรรมการผู้อำนวยการใหญ่ “บมจ.กรุงเทพประกันภัย” หรือ “BKI” เปิดเผยถึงภาครวมเศรษฐกิจไทยในช่วงครึ่งหลังของปี 2556 คาดว่า สถานการณ์ยังอยู่ในภาวะเสี่ยง ด้วยเหตุผลการบริโภคและการลงทุนภาคเอกชนมีแนวโน้มชะลอตัวลง การลงทุนโครงการขนาดใหญ่ของภาครัฐที่ล่าช้า การส่งออกยังปรับตัวไม่ดีขึ้น เมื่อจากยังมีความเสี่ยงจากการแพร่ระบาดของประเทศไทย หลัก ซึ่งศูนย์วิจัยกลิ่กราชวิทยา ประมาณการอัตราการขยายตัวของเศรษฐกิจไทยปี 2556 ไว้ที่ร้อยละ 3.8-4.3

จึงคาดว่าแนวโน้มธุรกิจประกันภัยของไทยในช่วงครึ่งหลังนี้ ยังคงเติบโตได้ต่อเนื่อง แต่ต้องอัตราที่ชะลอลง โดยเบี้ยประกันรับโดยตรงในปี 2556 ซึ่งเป็นข้อมูลจากสมาคมประกันวินาศภัยไทย คาดว่าจะอยู่ที่ประมาณ 2 แสนล้านบาท หรือเติบโต 15% ลดลงจากปี 2555 ซึ่งเติบโต 28%

โดยปัจจัยที่ส่งผลบวกต่อธุรกิจประกันวินาศภัยในครึ่งหลัง คาดว่าเกิดจากการที่ตลาดรถยนต์กำลังปรับตัวเข้าสู่ภาวะปกติ หลังจากเติบโตในปีที่ผ่านมา จากนโยบายคืนเงินภาษีรถยนต์คันแรกของรัฐบาล โดยคาดว่ายอดจำหน่ายรถยนต์ใหม่ตลอดปี 2556 จะมีทั้งสิ้น 1.3 ล้านคัน จากยอดจำนวนขาย 1.43 ล้านคันในปี 2555 หรือลดลง 9.5% ทั้งนี้สภาอุตสาหกรรมแห่งประเทศไทย (ส.อ.ท.) ได้ประเมินการยกเลิกใบอนุญาตคันแรกว่าจะมีประมาณ 2 แสนคัน จากยอดจองใช้สิทธิ์รถยนต์



นสพ. ดาวาเดี่ยว

วันที่ 29 ส.ค.-3 ก.ย. 56

หน้า

คันเรกจำนวน 1.25 ล้านคัน รวมถึงอัตราเบี้ยประกันภัยทรัพย์สินที่ปรับลดลง โดยครึ่งปีแรกลดลง 10-15% จากปีที่ผ่านมา และจากการวิเคราะห์ข้อมูลทางการค้าที่รุนแรงขึ้น อาจทำให้ในช่วงครึ่งปีหลังนี้ อัตราเบี้ยประกันภัยทรัพย์สินมีโอกาสปรับลดลง 20%

สำหรับทิศทางการดำเนินงานของกรุงเทพประกันภัย ยังคงเน้นไปที่การเติบโตบนพื้นฐานของความมั่นคงทางการเงิน การบริหารจัดการความเสี่ยงในการอบรม Risk Based Capital สร้างด้านการตลาด บริษัทฯ ยังคงมุ่งขยายงานก่อตั้งลูกค้ารายย่อยอย่างต่อเนื่อง นอกเหนือบริษัทฯ ได้ให้ความร่วมมือและสนับสนุนการทำงานของคู่ค้าและพันธมิตรอย่างเต็มที่ อีกทั้งบริษัทฯ ยังพัฒนาระบบงานและเทคโนโลยี เพื่อเพิ่มศักยภาพในการแข่งขัน อำนวยความสะดวกให้ลูกค้า และคู่ค้าด้วยบริการที่รวดเร็วมากขึ้น ทั้งในด้านรับประกันภัย และบริการลูกค้าใหม่ที่ดี ควบคู่กับการพัฒนาคุณภาพของบุคลากรให้มีความรู้ และความสามารถในการทำงานในระดับที่ดียิ่งขึ้น พร้อมรองรับต่อการเติบโตของธุรกิจต่อไป

จากการดำเนินงานของบริษัทฯ ที่เป็นไปตามเป้าหมายที่ตั้งไว้ ยกเว้นปีที่ประสบภัยน้ำท่วมและแนวโน้มการตลาดประกันภัยที่ยังคงเติบโต อีกทั้งการให้ความสำคัญต่อการพัฒนาคุณภาพของบุคลากร ควบคู่กับการต่อยอดธุรกิจ ที่มุ่งเน้นไปที่การขยายตัวอย่างต่อเนื่อง ■

...วรรณ รัชฎี...